

Guia de Bolso: Power BI

Desafio de Análise de Dados - Loja In All Tech

1. A Regra de Ouro: "Qual é a pergunta?"

Antes de clicar em qualquer gráfico, ensine a si mesmo a olhar para a tela em branco e pensar: **"O que o dono da loja In All Tech gostaria de saber para ganhar mais dinheiro?"**

- **Pergunta de Tendência:** Estamos vendendo mais hoje do que em janeiro?
- **Pergunta de Destaque:** Qual vendedor merece ganhar um bônus este mês?
- **Pergunta de Estoque:** Qual produto sai mais vezes (volume) vs. qual traz mais dinheiro (faturamento)?

2. O Gráfico Certo para a Pergunta Certa

Evite a armadilha de querer usar gráficos de pizza para tudo! Siga este guia rápido:

O que você quer descobrir?	Qual visual usar?
Ver a evolução ao longo do tempo (Meses/Dias)	 Gráfico de Linhas ou Colunas Simples
Comparar tamanhos (Qual vendedor vendeu mais)	 Gráfico de Barras Horizontais
Ver proporção (PIX x Cartão)	 Gráfico de Rosca (Donut) Apenas se houver menos de 5 categorias!
Ver um número seco, rápido e direto	 Visual de Cartão (Card)

3. Missões Práticas

Utilize a planilha de vendas da loja para montar o seu Dashboard resolvendo as missões abaixo:

Missão Nível Básico (Cartões)

Crie 3 Cartões (Cards) no topo da tela indicando: **Faturamento Total**, **Quantidade Total de Produtos Vendidos** e **Quantidade de Vendas (Nº de Pedidos)**.

Dica: Arraste a coluna 'Faturamento' e peça a SOMA; arraste a coluna 'ID_Venda' e peça a CONTAGEM.

Missão Nível Intermediário (Análise de Desempenho)

- **Quem é o melhor vendedor da loja?** Crie um Gráfico de Barras comparando os Vendedores pelo Faturamento.
- **Como os clientes preferem pagar?** Crie um Gráfico de Rosca mostrando o Faturamento por Forma de Pagamento.

Missão Nível Avançado (Dinâmica de Tempo e Hierarquia)

- **O faturamento está crescendo ou caindo?** Crie um Gráfico de Colunas mostrando a evolução do faturamento mês a mês.

Dica: Arraste a 'Data_Venda' no Eixo X e apague 'Ano' e 'Trimestre' nas configurações para deixar só os 'Meses'.

- **Quais produtos salvam o mês?** Crie uma Matriz (Tabela dinâmica). Nas linhas, coloque a 'Categoria' e embaixo dela, o 'Produto'. Nos valores, o 'Faturamento'. Assim você poderá expandir a categoria "Gaming" e ver os consoles e controles dentro dela.

★ Dica de Ouro de Formatação

Lembre-se de formatar as colunas de "**Preço Unitário**" e "**Faturamento**" como **Moeda (R\$)** assim que importarem os dados. Gráficos com muitos números quebrados e sem formatação perdem a credibilidade profissional.